

営業・販売力強化セミナー

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

営業・販売の現場ですぐ役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術

**2時間後に必ず意識が変わります！
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！**

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、直ぐに覚えて直ぐに結果が出る「1分間で相手を制する」秘訣について伝授します。

【講座内容】

- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために



講師

株式会社新規開拓 代表取締役社長
朝倉 千恵子 氏

朝倉氏が主宰する「トップセールスレディ育成塾」の卒業生は2,300名超を誇る！

営業指南書はじめ著書37冊をもつカリスマ講師

35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。現在、丸ビルにオフィスを構え、社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地を飛び回るカリスマ講師。
【著書】『コミュニケーションの教科書』『初対面の常識』他多数。

日時 平成30年10月4日(木) 13:30~15:30

会場 備前商工会議所 4階 ホール(備前市東片上 230)

定員 50人(先着順)

申込 9月28日(金)までに、TELまたはFAXでお申し込みください。
TEL0869-64-2885 / FAX0869-63-1200

主催 備前商工会議所 **共催** 公益社団法人 瀬戸法人会

講 料
受 無

* 切らずにFAX送信してください。

申込日: 月 日

(10/4)「営業・販売力強化セミナー」受講申込書

事業所名		TEL	- -
所在地	〒	FAX	- -
受講者名			

*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。*4名からのお申し込みは本紙をコピーしてお使いください。