

備前焼ビジネス養成塾

～圧倒的な受注力を身につける3ヵ月～

主催：備前商工会議所 後援：協同組合岡山県備前焼陶友会

売れない理由は市場環境や商品が理由だと思っていませんか？

あなたの商品が選ばれる理由を明確にすることにより、より多くのお客様から選ばれることは可能なのです。

本講座では、顧客獲得の発想法と具体的なノウハウをお伝えし、受注力を身につけるための塾です。

開催日時

平成29年10月30日（月）13：30～16：30

平成29年11月20日（月）13：30～16：30

平成29年12月11日（月）13：30～16：30

参加費用

当所会員事業所 10,000 円

会員外事業所 15,000 円

※第一講参加時にお支払ください



..... 備前焼ビジネス養成塾のポイント

ポイント1 職人型ビジネスを研究し、実践してきたプロの講師から学ぶ

ポイント2 講義だけでなく、課題と実践により、本当の力を磨く

ポイント3 数多くの事例から自らにあったビジネスモデルを発見する

優れた商品さえあれば、勝手に売れるのでしょうか？ 備前焼ビジネスの「構造」と「要因」を学びましょう

カリキュラム

	日程・場所	内容
第一講	10月30日（月） 岡山県青少年教育センター 閑谷学校	・ 備前焼ビジネスで成功するためのポイント ・ 継続的かつ安定的なビジネスモデル ・ 備前焼ビジネスのフレームワーク
第二講	11月20日（月） 備前焼伝統産業会館	・ コンセプト設計 ・ 想いを伝えるライティング ・ 伝達力を上げる3つの紹介文
第三講	12月11日（月） 備前焼伝統産業会館	・ 販売経路の基礎知識 ・ 広告媒体の基礎知識 ・ 販売ルートを設計する

講師



窪田 司 中小企業診断士

地域金融機関で経営企画・人事を経験した後に独立するも、自分の商品の価値を伝える難しさを感じ、苦戦する。その後、中小企業診断士の理論と自らの実践経験を融合した“リレーションシップコンサルティング”により、職人型ビジネスで多くの実績をあげる。現在は、「後世に誇れる地元企業をつくる」を経営理念に職人型ビジネスのサポートに尽力している。

参加お申込み

お申込みは下記をご記入の上、ファックスにてお送りください。（申込締切 10月20日）

ふりがな
事業所名

ふりがな
お名前

様（男・女）

ご年齢

歳

ご住所

E-mail

携帯電話

0021-39-6980: FAX

